



COMMERCIAL VENTES INDIRECTES ET EXPORT

Vivo Energy est titulaire de la franchise Shell dans 16 pays d'Afrique.

Nous sommes fiers de fournir à nos clients, dans les pays où nous exerçons nos activités, ce que les produits et services de haute qualité Shell offrent de meilleur, notamment la fiabilité de l'approvisionnement, l'expertise technique et un service client sans égal. À ce titre, nous avons mis en place les normes de santé et de sécurité les plus strictes de l'industrie et nous nous engageons à fournir, sur le plan écologique et social, les carburants et les lubrifiants Shell, de manière responsable.

PRINCIPALES RESPONSABILITES:

- Développer et de fidéliser votre portefeuille de clients à l'export ainsi que les distributeurs des carburants et lubrifiants;
- Atteindre les objectifs fixés en termes de prospects et de nouveaux clients, et rendre compte de votre performance ;
- Vous servir des outils de vente existants et agir sur les principaux indicateurs de vente ;
- Implémenter notre Proposition de Valeur aux Clients (CVP) et participer à la mise en œuvre des initiatives du Marketing ;
- Vous impliquer personnellement dans les négociations et la bonne gestion des relations avec les clients et les principales parties prenantes ;
- Respecter scrupuleusement les procédures établies en matière de gestion des crédits et de fixation des prix, pour minimiser les risques encourus par Vivo Energy ;
- Vous assurez à tout moment de fournir à nos clients le meilleur niveau de service au meilleur coût.

PROFIL REQUIS :

- Diplôme de niveau Bac+4/5, expérience professionnelle réussie de deux à trois ans dans la vente terrain, idéalement dans le secteur des biens de grande consommation ;
- Solides compétences en prospection, négociation et gestion de la relation clientèle ;
- Compétences en marketing et en gestion de canaux de distribution ;
- Excellent niveau en français et très bonne maîtrise de l'anglais ;
- Très solide sens des affaires et sens aigu du résultat.
- Permis de conduire en cours de validité

Pour postuler:

Veuillez envoyer par mail une lettre de motivation et un CV détaillé en français et en anglais, en indiquant la référence du poste : [VEGFBAM2](#).

Des déplacements fréquents sont à prévoir à ce poste.

Date limite de dépôt des candidatures : 8 mars 2017.

E-mail: Corporate@vivoenergy.com

